MobiMart Business Model





CivitAS Cleaner and better transport in cities



Business models to secure CIVITAS measure continuation

2nd October 2013

CIVITAS FORUM 2013 - Brest

Giuseppe LIGUORI, SRM, Reti e Mobilità - Bologna





Introduction



The two pillars of MobiMart

- Incentives works quite well in many areas of life (e.g., Loyalty programs).
- Carbon offset and emission trading mechanisms.

The MobiMart Research

- Main idea of MobiMart is to combine the incentive mechanism towards sustainable travel behaviours to the Carbon offset mechanism.
- MobiMart = Mobility credit Market.



2

Incentive towards sustainable travel behaviours





Source: smartclassroommanagement.com



Carbon offset





Source: microgrid-solar.com



Standard carbon offsetting program



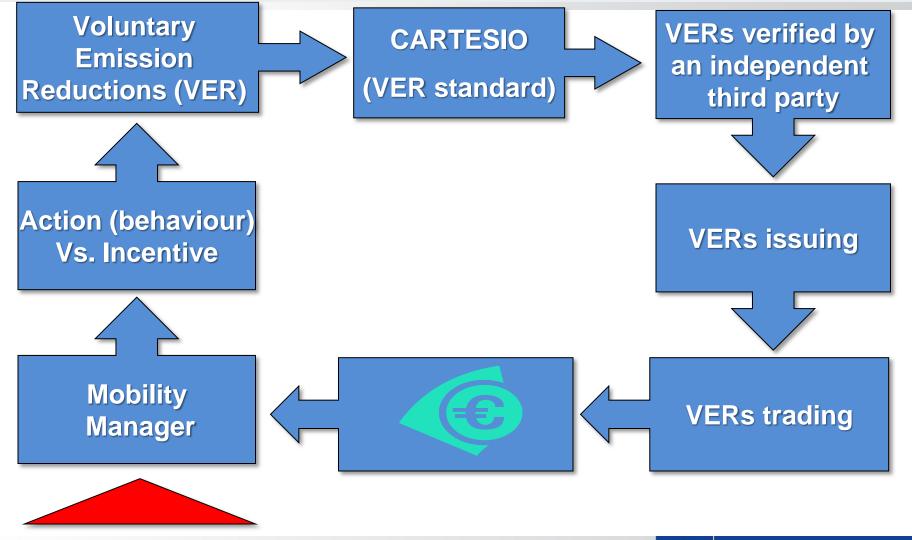


Source: cloudbridge.org



The MobiMart methodology



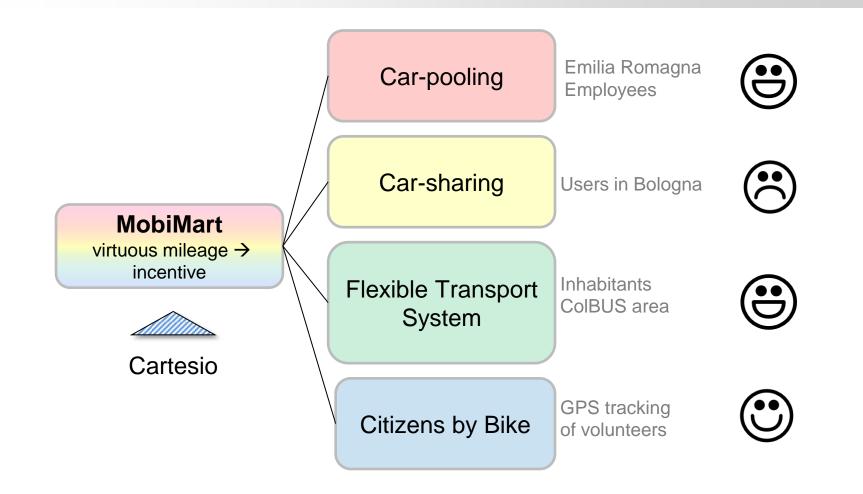




6

MobiMart: The 4 pilot tests







Carbon offset trading





Home

- Area Pubblica
 - Progetti registrati
 - Carbon credits
 - Traders
 - Acquirenti
- Area Riservata
- Documentazione
- News
- Links
- Rassegna stampa

Aprile - 2013								
L	Μ	M	G	v	S	D		
1	2	3	4	5	6	7		
8	9	10	11	12	13	14		
15	16	17	18	19	20	21		
22	23	24	25	26	27	28		
29	30							

PROGETTI REGISTRATI

Quest'area fornisce informazioni sugli ultimi progetti registrati che hanno generato VER.

Per contattare direttamente il venditore dei VERs, ai fini di un acquisto, cliccare sull'account corrispondente al progetto di interesse.

Per informazioni sugli acquirenti dei crediti dei singoli progetti, clicca sui corrispondenti VER ritirati

			PROG	ETTI REGI	STRATI				
Anno di registrazione	Progetto	Тіро	Paese	Validator	Account	VER registrati*	VER ritirati**	VER opzionati***	VER disponibi
2008	<u>Samboko-</u> Ituri Forest	Carbon sequestration	Congo	RINA SpA	<u>IT-0001</u>	100,000	27,000	73,000	0
2009	Discariche Torrione, Colleretto, Giacosa, Bairo	Trattamento biogas	Italia	RINA SpA	<u>IT-0002</u>	41,994	<u>4,688</u>	<u>2,000</u>	35,306
2013	<u>Car-pooling</u> <u>Progetto</u> <u>Mimosa</u>	Mobilità sostenibile	Italia		<u>IT-0003</u>	725	Q	725	0
2013	ColBus Progetto Mimosa	Mobilità sostenibile	Italia	CESISP	<u>IT-0003</u>	28	Q	28	0
	minilosa								
								Totale	35,30

*VERs registrati tra quelli preventivati espressi in tonnellate di CO2 equivalente all'anno (così come dichiarato dal proponente di progetto e validato dal RINA)

**VERs annullati dall'acquirente per compensare una pariquota di emissioni di CO2

***VERs opzionati o trasferiti di titolarità non disponibili alla vendita su questo account.

Nota: il file contenente i dettagli delle operazioni effettuate potrebbe non essere ancora aggiornato



A case of success



THE EUROPEAN UNION



CiViTAS 2nd October 2013 • Brest • Giuseppe Liguori

Another case of success







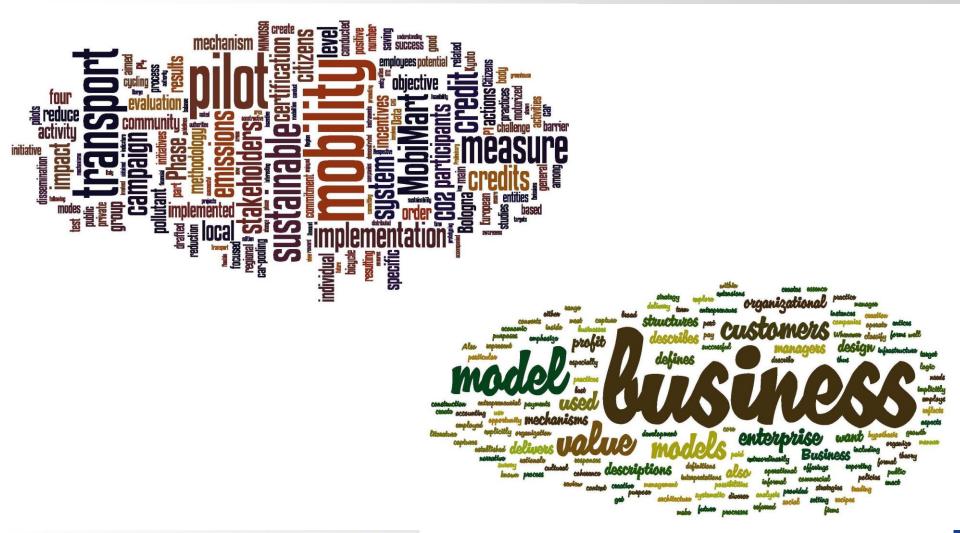


Anno di registrazione	Progetto	Tipo di progetto	Paese	Validator	Sviluppatore	VER registrati*	VER disponibili**
2013	Car-pooling Progetto Mimosa	Transport	Italia	CESISP	IT-0003	725	<u>o</u>
2013	ColBus Progetto Mimosa	Transport	Italia	CESISP	IT-0003	28	28
2013	Incentivi per la rigualificazione energetica di edifici ad uso pubblico	Energy demand	Italia	CESISP	IT-0004	<u>233</u>	<u>233</u>
2013	Piano di efficientamento degli edifici pubblici	Energy demand	Italia	CESISP	IT-0004	<u>6764</u>	<u>6764</u>
2013	<u>Progetto di ottimizzazione del</u> processo depurativo dell'impianto di depurazione di Pontetetto	Energy demand	Italia	CESISP	IT-0005	<u>3178</u>	<u>3178</u>
2013	Interventi di riqualificazione energetica dell'illuminazione pubblica stradale"	Energy demand	Italia	CESISP	IT-0005	<u>2953</u>	<u>2953</u>
2013	<u>Riqualificazione energetica 6 edifici</u> scolastici	Energy demand	Italia	CESISP	IT-0006	18528	<u>18528</u>
2013	Sviluppo della mobilità ciclabile	Transport	Italia	CESISP	IT-0007	<u>17102</u>	17102
2013	<u>Interventi di ristrutturazione edilizia,</u> <u>con demolizione dell'edificio e sua</u> <u>ricostruzione in classe A o B</u>	Energy demand	Italia	CESISP	IT-0007	<u>1192</u>	<u>1192</u>



MobiMart Vs. Business model







Customer segments

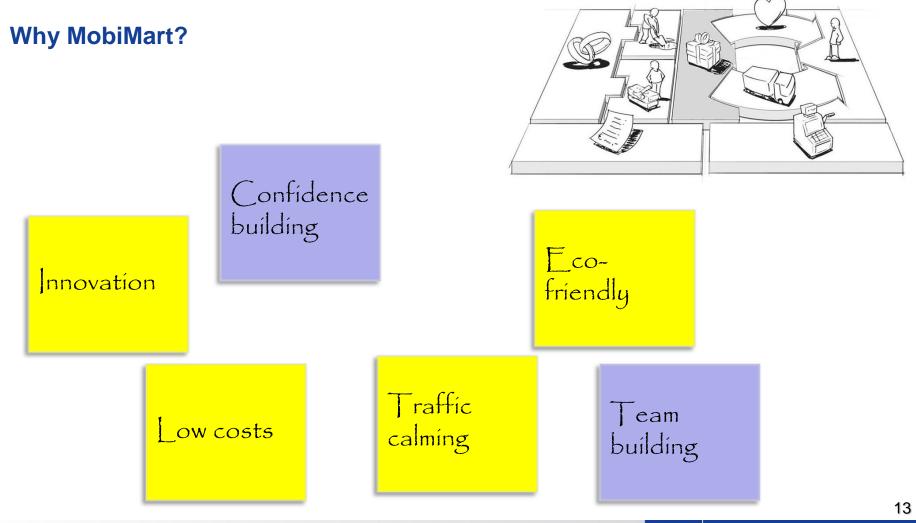






Value Proposition

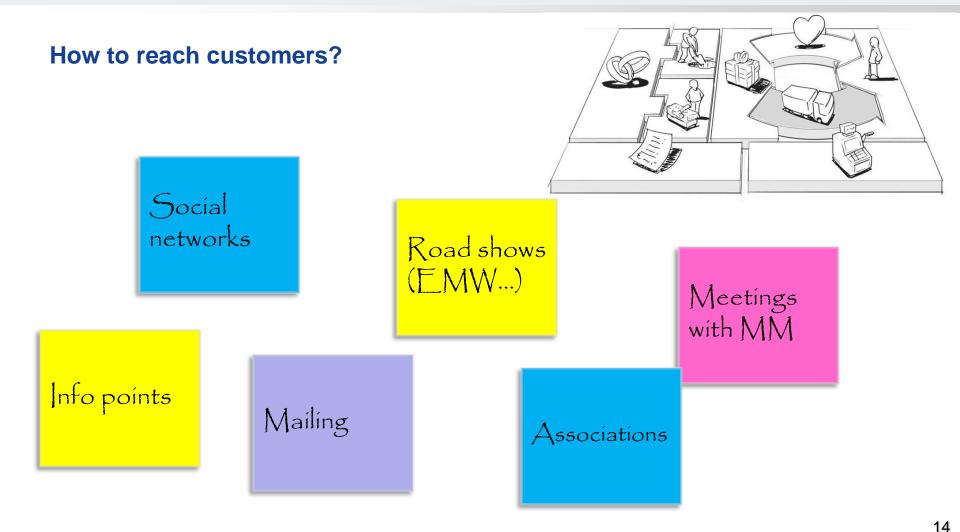




CiViTAS 2nd October 2013 • Brest • Giuseppe Liguori

Channels



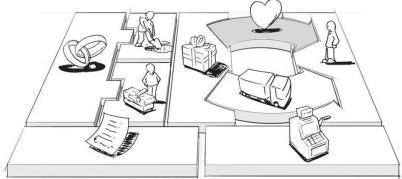


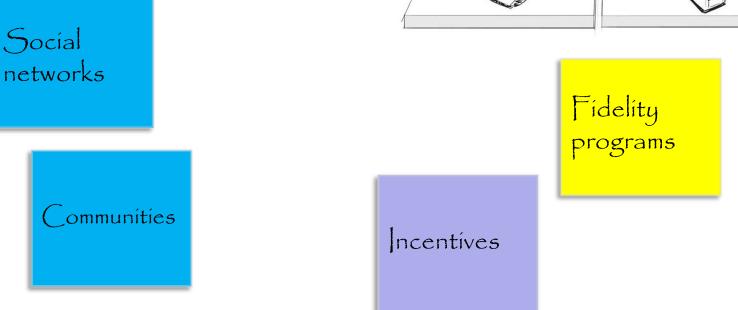


Customer Relationship



How to stay in touch with customers?

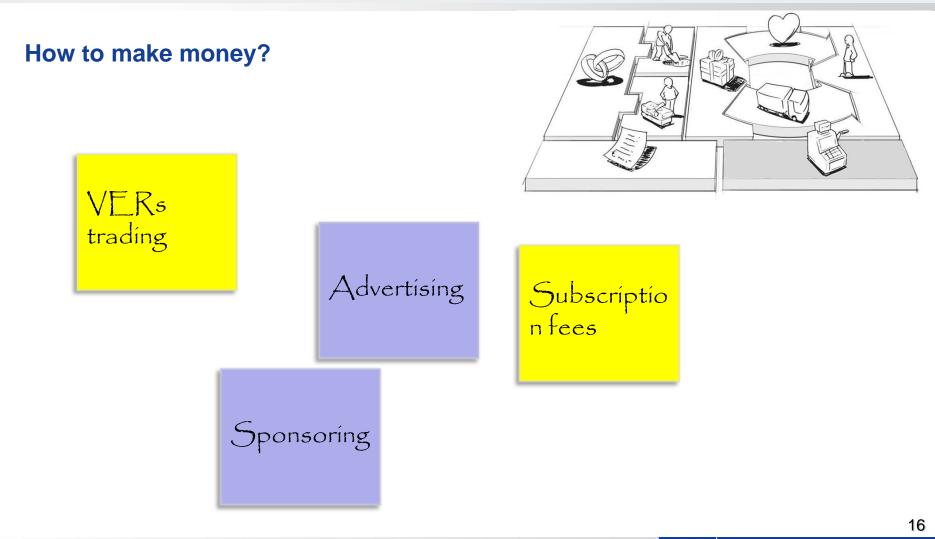






Revenue Stream

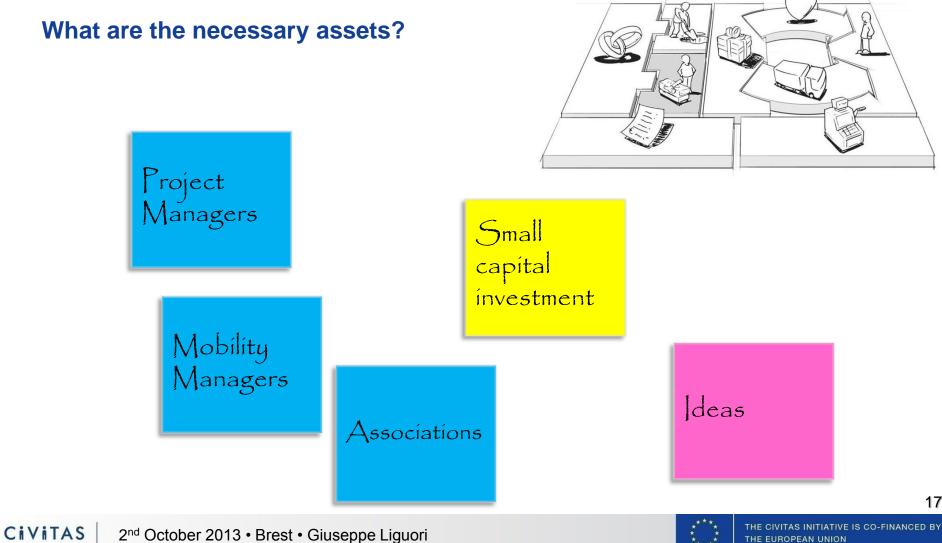






Key Resources



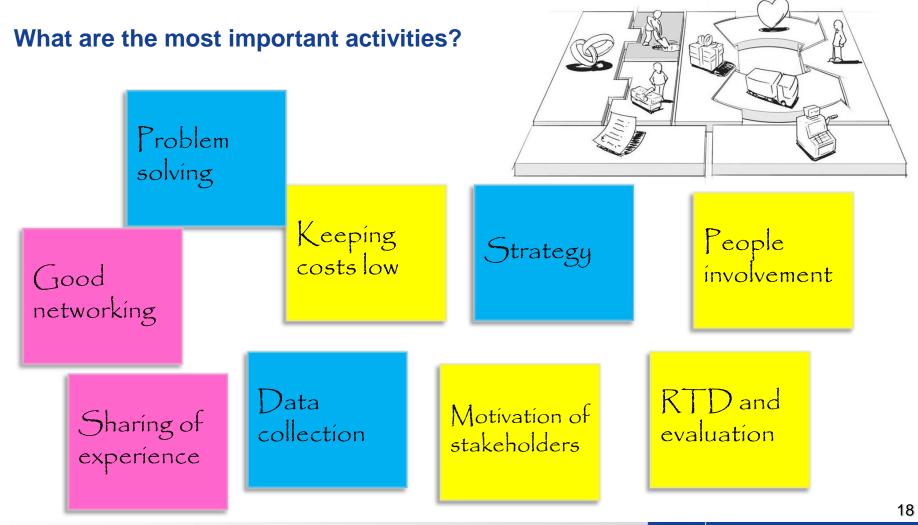


2nd October 2013 • Brest • Giuseppe Liguori

THE EUROPEAN UNION

Key Activities





CiViTAS 2nd October 2013 • Brest • Giuseppe Liguori

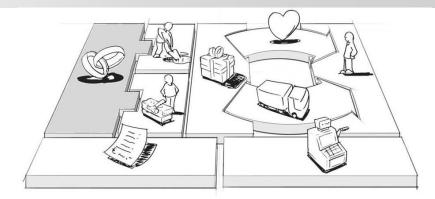


Key Partners



How to optimize operations and reduce risks?





Decision makers



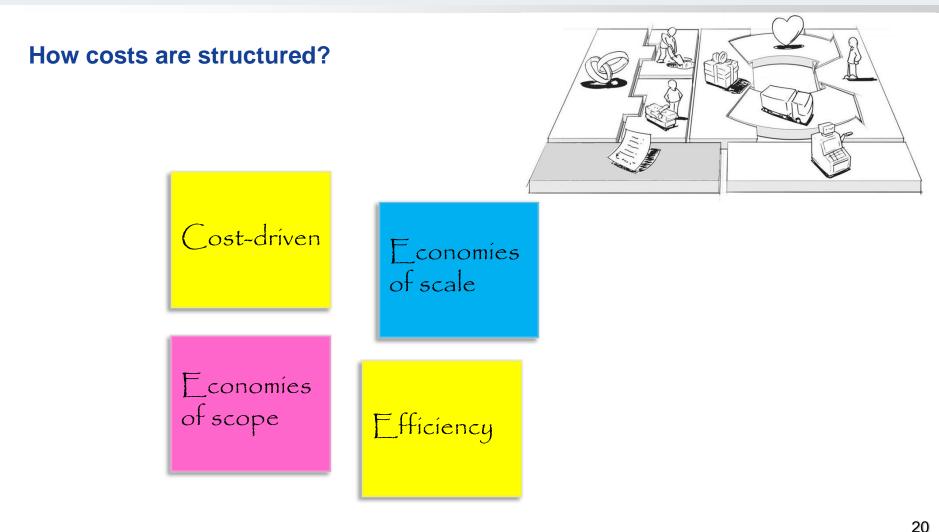




19

Cost Structure







Conclusions



Recommendations

- Pay attention to potential spin-off or start-up (European Cycling Challenge)
- Use ITS
- Invest in advertising and promotion
- Share your goals with partners (well in advance)



21

Thank you!

Giuseppe LIGUORI

Contact Details

SRM, Reti e Mobilità

Via A. Magenta, 16 – Bologna (IT)

giuseppe.liguori@srmbologna.it

http://www.civitas.eu









THE CIVITAS INITIATIVE IS CO-FINANCED BY THE EUROPEAN UNION

Civitas